

OFFRE D'EMPLOI

**INGENIEUR SUPPORT TECHNIQUE VENTE H/F**

CDI – TEMPS COMPLET

Société familiale co-fondée et co-dirigée par Marc et Philippe Haffner, Haffner Energy a révolutionné le domaine des énergies renouvelables. Nous concevons et fournissons des technologies et services permettant à nos clients de produire de l'hydrogène vert, du gaz renouvelable.

Nous avons développé un procédé de rupture technologique, unique au monde, appelé HYNOCA®, permettant de produire de l'hydrogène à empreinte carbone négative à partir de biomasse par thermolyse, 100% renouvelable, et abordable. Notre procédé Hynoca® permet ainsi la production d'un hydrogène ou de gaz renouvelable aux coûts hautement compétitifs, tout en ne dépendant que très peu du réseau électrique et du coût de l'électricité.

C'est une histoire de 40 ans, avec plus de 10 ans de recherche & développement active, des projets innovants en perspective et une croissance au rendez-vous !

Notre objectif : faire de la transition énergétique une opportunité pour la compétitivité de nos clients, pour l'économie locale des territoires, pour l'indépendance énergétique de l'Europe conjuguée à l'accélération de sa décarbonation, et pour préserver l'environnement.

En février 2022, l'entrée en bourse de Paris d'Haffner Energy confirme que nous avons les moyens d'assurer nos ambitions de développement accéléré.

Rejoindre Haffner Energy, c'est rejoindre une aventure à taille humaine et aux ambitions certaines, dans un environnement où l'esprit d'équipe et l'envie d'avancer ensemble sont essentiels. Notre vingtaine de collaborateurs sont prêts à vous accueillir dans nos bureaux en Marne (Vitry-le-François), en Loire-Atlantique (Saint-Herblain) et à Paris.

En intégrant notre équipe de passionnés, vous ferez partie du monde qui construit l'avenir avec l'opportunité d'accélérer la transition énergétique, l'économie circulaire, et le respect de l'environnement. Si vous partagez ces valeurs, que vous avez le sens du défi et que vous aimez vous sentir pleinement impliqué en tant que porteur d'un projet, alors nous sommes curieux d'en apprendre plus sur vous !

Dans le cadre de notre forte croissance, nous renforçons notre équipe avec un objectif de plus de 200 personnes en 2023. Nous recrutons des talents dans une vaste étendue de domaines, de l'ingénierie technique au commercial en passant par l'industrialisation, et notamment, nous recrutons un ou une **ingénieur support technique vente**.

**VOTRE MISSION PRINCIPALE :**

---

Dans le cadre d'une création de poste, vous serez rattaché au Directeur du Business Développement et assurerez l'interface entre l'équipe commerciale et les équipes techniques (Bureau d'Etude Mécanique, Ingénierie, Chantier et R&D).

**VOS PRINCIPALES ACTIVITES ASSOCIEES**

---

- collecter, élaborer et/ou adapter les **documents et outils d'aide à la vente** :
  - ✓ fiches techniques, plans, guide de projet, manuels d'utilisation et d'entretien, ...
  - ✓ tarifs, base de chiffrage des offres, études de faisabilité, business plans projets, LCC ....

- avec les commerciaux et les services technique, juridique et financier :
  - ✓ construire les **standards d'offres** : description technique, limite de fourniture, termes commerciaux et contractuels...
  - ✓ participer à l'élaboration des **offres commerciales** ou dossiers d'offres
- participer à l'élaboration des **outils de communication** et de supports à la vente (plaquettes, informations publiées, réseaux sociaux...)
- mettre en place et gérer, avec la Direction Commerciale, une **base de données commerciales** partagée (données marché, clients, concurrence, technologies, réglementaire, appels d'offres, ...) et une **base des projets** (liste des projets actifs, offres, données projets et clients, les concurrents)
- participer aux **réunions stratégiques avec l'équipe commerciale**
- **accompagner occasionnellement les commerciaux** lors des salons professionnels, forum, conférences en France et à l'étranger et des réunions avec des prospects

## PROFIL

---

De formation technique (ingénieur généraliste ou technicien Bac+3 minimum), vous justifiez, à minima, d'une 1<sup>ère</sup> expérience professionnelle dans un environnement BtoB type équipements industriels, projets, infrastructures, ensembliers. Idéalement, vous êtes issu-du secteur de l'hydrogène, de l'énergie, du gaz, des process industriels, ...

Vous maîtrisez parfaitement l'anglais.

Vous faites preuve d'une grande autonomie et êtes capable de vous positionner tant auprès des équipes commerciales que techniques, grâce à vos connaissances techniques, votre adaptabilité et vos prises d'initiatives.

En bon communicant, vous savez faire passer les messages entre les différents services.

Structurant, organisé et méthodique, vous savez être agile dans un secteur en plein développement.

## CONDITIONS D'EMPLOI

---

- CDI – Temps plein
- Date de démarrage : dès que possible
- Rémunération selon expérience
- Poste basé à Paris, Vitry-le-François (51) ou Nantes (44)

Pour en savoir plus sur notre passionnante aventure et nos défis : rendez-vous sur <https://www.haffner-energy.com/>

Envie de rejoindre notre équipe ? écrivez-nous à [candidatures@haffner-energy.com](mailto:candidatures@haffner-energy.com)